

Die **Weiss Pharmatechnik GmbH** ist einer der führenden Spezialisten für anspruchsvolle Reinluft- und Containment Lösungen. Unsere innovativen Sicherheitsarbeitsplätze sorgen für Schutz der Mitarbeiter, Produkte und Umwelt – in der Pharma- und Chemieindustrie, Biotechnologie sowie in der Forschung und in Laboren.

Als zukunfts- und wachstumsorientiertes Unternehmen suchen wir Sie als

Vertriebsingenieur (m/w)

Aufgaben:

- Selbstständige Akquise von Neukunden und Betreuung der Bestandskunden
- Präsentation der Produkte und des Unternehmens sowie Teilnahme an Messen
- Erstellung von Angeboten, Kalkulationen, kundespezifischer Projektlösungen mit Alternativbetrachtungen sowie qualifizierte Beratung durch individuelle Produkt- und Anlagenkonfiguration
- Marktforschung und -beobachtung
- Zusammenarbeit mit dem Innendienstteam zur technischen und kaufmännischen Klärung und Abwicklung
- Besuchsplanung sowie Durchführung von Besuchen beim Kunden vor Ort
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Terminplanung und -verfolgung
- Erstellung von Vorschau- und Prognoserechnungen

Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Energie- und Wärmetechnik oder vergleichbar
- Gute Kenntnisse der Reinraum-Pharmatechnik oder artverwandter Branchen
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Hohes Maß an Organisations-, Kommunikations- und Durchsetzungsstärke
- Überzeugungsfähigkeit und Abschlusssicherheit
- Reisebereitschaft
- Gute Kenntnisse im Bereich Stammdatenverwaltung, -pflege und -auswertung mittels „CRM“
- Gute Englischkenntnisse; gerne auch weitere Fremdsprachen
- Gute Kenntnisse im Bereich MS-Office und Outlook

Bitte nutzen Sie die Möglichkeit zur Online-Bewerbung unter <http://www.weiss-technik.com>

Weiss Pharmatechnik GmbH
Georg-Bölts-Str. 2-8
26135 Oldenburg

